



“Come sviluppare una mentalità vincente”

Una delle caratteristiche fondamentali possedute dalle persone di successo è una mentalità vincente. Loro hanno imparato col tempo a programmare la mente per il successo e questo è quello che gli fornisce un vantaggio nelle situazioni competitive. Questo stato mentale gli permette di sferrare per primi il colpo vincente, di usare il putt alla 18esima buca per vincere il torneo, o di ottenere un contratto firmato... persino quando sanno di essere in competizione con i migliori agenti della città. La domanda è: perché alcune persone ce l'hanno e altre no? Come puoi assicurarti di acquisire una mentalità vincente? Lascia che ti conduca attraverso lo sviluppo di una mentalità vincente.

1. **Registra e riascolta il nastro:** Ora, non dico che tu debba registrarti con un registratore. Dovresti invece scrivere (e tracciare) su un foglio le tue vittorie. Tutti abbiamo delle piccole vittorie giornalmente, settimanalmente e mensilmente. Solo che facciamo fatica a ricordarcele. Se invece le registrassimo, potremmo andare a riprenderle quando ci troviamo di fronte ad una sfida. Quando perdiamo la fiducia in noi stessi, possiamo recuperarla riscoprendo le nostre vittorie passate. Scopriremo, infatti, che molte delle nostre vittorie sono derivate probabilmente dagli stessi problemi o sfide che stiamo affrontando in quel momento. Questo promemoria ci indicherà inoltre la relazione diretta tra le sfide che affrontiamo e le vittorie che raggiungiamo. Il segreto è rivedere questa lista regolarmente. Riguardala, così che tu possa utilizzarla per pagare i dividendi oggi – e domani.
2. **Capire il gioco che stai facendo:** Le persone più produttive capiscono il gioco che stanno giocando – come fare punti e come vincere. Per vincere il gioco delle agenzie immobiliari, devi comprendere che la prima regola è: non c'è il secondo posto. Quando ero giovane giocavo a racquetball a livello agonistico. Ho sempre pensato che se fossi arrivato secondo, sarebbe stato come perdere. Avrei potuto vincere tutte le partite fino alla finale, ma perdere la finale sarebbe stato tanto brutto come perdere il primo round. Non c'era il secondo posto, per me. Per l'immobiliare è lo stesso. O ottieni l'incarico o non l'ottieni. O riesci a vendere all'acquirente una casa o non ci riesci. Sei mai stato pagato per essere arrivato secondo? Quando i venditori ti dicono: “La scelta per affidare l'incarico della nostra casa era tra te e un altro agente e noi abbiamo scelto l'altro”, tu non vieni pagato. Gli altri sì. Il secondo posto non ti paga il mutuo. Assicurati che stai giocando per vincere. Comprendi la dura realtà del settore in cui siamo. Dovete sempre pensare di dover competere ai massimi livelli.
3. **Il vantaggio segreto:** Credi in te stesso. Il meglio del meglio nella vita è credere in se stessi. Micheal Jordan credeva nel profondo di essere il migliore. La sua convinzione e la sua pura voglia di vincere hanno dato vita al miglior giocatore di basket di sempre. Ho letto un articolo con un sondaggio nel quale veniva chiesto a golfisti professionisti: “Se ti mancasse un putt per vincere il campionato, a chi lo faresti tirare?”. Quasi tutti hanno scelto Jack Nicklaus. Perché? Perché lui sapeva di essere il migliore ed aveva l'abilità per mandare la palla in buca. Quando vendevo immobili, pensavo davvero di essere il migliore agente. Questa convinzione si è estesa oltre il mio settore. La questione è: tu in cosa credi? Se la fiducia in te stesso aumenta, allo stesso tempo aumenterà anche la tua competenza. Fissa nella tua mente, tramite delle affermazioni, che sei il migliore. Dillo ad alta voce ogni giorno: “Sono un grande venditore”, “Sono il migliore agente che una persona possa ingaggiare per vendere/comprare casa”, “Fornisco un servizio eccezionale ai miei clienti”.

Devi andare a fondo delle tue convinzioni. E' davvero l'arma segreta delle persone maggiormente produttive.

Dobbiamo investire del tempo ogni giorno per sviluppare una mentalità vincente. Prenditi il tempo per registrare le tue vittorie. Riguardale ogni giorno, settimana e mese. **Lavora per aumentare la fiducia in te stesso.** Proveniamo tutti dallo stesso creatore, che non ha creato "robaccia". Dentro di te c'è qualcosa di eccezionale. Il segreto è crederci.

Norman Vincent Peale disse: "Credi in te stesso! Abbi fiducia nelle tue abilità. Senza una modesta ma ragionevole fiducia nei tuoi poteri, non potrai avere successo o essere felice. Crea e stampa indelebilmente nella tua testa...un'immagine vincente di te stesso. Mantieni con tenacia quell'immagine, non permetterle mai di sparire. La tua mente cercherà di farti arrivare ad essere quell'immagine".